

| 10 razones para utilizar odoo ERP

Razón No. 1

AUMENTA LAS GANANCIAS

- ✓ El propósito de un ERP es **integrar** y automatizar una amplia gama de procesos de negocios cotidianos.
- ✓ Más allá de las funciones de contabilidad, la solución ERP-odoo incluye áreas tales como costos de proyecto, operaciones y administración de inventario, etc.
- ✓ **Aporta velocidad, eficiencia y precisión** a todas estas funciones -que forman el núcleo de la mayoría de las empresas- y proporciona la integración todos los datos generados.
- ✓ ERP-odoo se adapta a las necesidades de su empresa y genera un aumento sustancial en **productividad**.
- ✓ Además es tangible que **reduce tiempos** y costos de mano de obra en operaciones que no se controlan en tiempo real, en suma conduce a un considerable **ahorro de costos** y **mejora notablemente la calidad de servicios** manteniendo siempre bien informado al negocio.

Razón No. 2

UBICA AL NEGOCIO EN EL TOP USANDO TECNOLOGIA ACTUALIZADA

- ✓ Las empresas pueden elegir **módulos** basados en sus necesidades particulares, y esto facilita la forma en que se realizan diferentes funciones propias de la gestión.
- ✓ Incluye **mejoras en el servicio al cliente**, como ofrecer a los clientes más opciones de autoservicio o integrar los datos de los clientes de varios canales (móvil, tabletas, etc.) y ponerlos a disposición del personal de ventas.
- ✓ Incorpora la **gestión de la cadena de suministro** permitiendo que las relaciones con los proveedores sean más eficientes.
- ✓ Reduce el compromiso de tiempo y la tasa de error cuando se trata de gestionar el inventario.
- ✓ El negocio puede cumplir con diversos regímenes normativos (SRI, IESS, etc.) con los registros automáticos, de modo infalible.
- ✓ Los clientes se sorprenden al encontrarse con que **pueden crear su sitio web o tienda virtual y realizar ventas por internet**; pueden abarcar desde pedidos en línea de un solo clic hasta pedidos de suministro, pagos, facturación electrónica totalmente automatizados como parte de la cadena de suministro.

Razón No. 3

REGISTRO DE INFORMACION DE VENTAS MEJORADA

- ✓ El ERP-Odoo impulsa a que los negocios prosperen mediante la **toma de decisiones estratégicas basada en datos oportunos y confiables**; tipos de clientes, tipos de servicios, líneas de productos, rotación del inventario, atención social a clientes, procesos inteligentes de ventas; todos ellos ajustando la rentabilidad en todo momento.
- ✓ ERP-Odoo capta una gran cantidad de datos, prácticamente todas las transacciones y eventos producen datos que se almacenan para posteriores **análisis de datos** y se convierten en una mina de oro para el negocio.
- ✓ Para cada caso, se cuenta con **analizadores gráficos** que dan resúmenes estadísticos del interés que se tenga en cualquier tema del negocio, Incorpora un BI (business intelligence) para estos propósitos.
- ✓ ERP-Odoo es una plataforma que dispone de valiosas **funciones de ventas incorporadas**:
 - ✓ Construcción del sitio web,
 - ✓ Terminal de punto de venta (touch screen),
 - ✓ Venta bajo pedido (proforma),
 - ✓ Tienda Virtual incorporada al portal del negocio;

Además, todos estos canales se **integran a una plataforma contable y financiera** que cubre las regulaciones nacionales NIIFS, SRI, IESS, SIC; todo esto en tecnología WEB de última generación.

Razón No. 4

RETORNO DE LA INVERSIÓN

- ✓ El ERP-Odoo se ofrece como un servicio (SaaS - software as a service) y el procesamiento (cálculos y manejos de la información) está en la nube; esto permite ofrecer el servicio y ponerlo al alcance incluso de empresas muy pequeñas.
- ✓ Los costos están en relación directa al volumen de ventas que el mismo ERP-Odoo impulsa por diferentes canales; se pagará solo por el uso del sistema.
- ✓ Con este enfoque de servicio, el cliente se despreocupa de adquirir costosos servidores o espacios para la seguridad de los mismos; sobre todo no hay dependencia técnica, ni contable; el sistema llega configurado completamente para funcionar dentro de las leyes nacionales.
- ✓ ERP-Odoo se adapta bien a las necesidades de un negocio chico o grande, puede más que pagarse por sí mismo, en términos de aumento de la productividad, mayor eficiencia, mejoras en el servicio al cliente, mejora la relación con clientes, proveedores, propietarios del negocio.
- ✓ Además ahorra tiempo y recursos, la rica captura de datos del ERP-Odoo, con su bonita interfaz de usuario puede ayudar al negocio a identificar nuevas oportunidades o identificar las áreas donde se necesitan mejoras.

Razón No. 5

MEJOR COLABORACIÓN DE LOS EMPLEADOS Y MAYOR MOVILIDAD

- ✓ ERP-Odoo permite a los empleados comunicarse y colaborar más eficazmente; el procesamiento automatizado de pedidos desencadena de manera reflexiva acciones en lo que respecta a la gestión de inventario.
- ✓ Incluye herramientas de comunicación específicas y paneles de control personalizados que permiten a los usuarios, de diferentes departamentos, trabajar eficaz y eficientemente para realizar tareas en conjunto.
- ✓ Si el negocio tiene personal de servicio de campo, equipos de ventas externos o hace uso de empleados que pueden no estar siempre en el sitio, la plataforma esta configurada para una correcta y constante comunicación en tiempo real.
- ✓ Los empleados ya están acostumbrados a utilizar dispositivos móviles en su trabajo diario, especialmente cuando trabajan remotamente o en el campo.
- ✓ Es cada vez más común que los negocios operen en un entorno de traer su propio dispositivo (BYOD - Bring Your Own Device), donde se utilizan varios tipos de dispositivos móviles, incluyendo teléfonos, tabletas y portátiles.

Razón No. 6

HABILITANDO EL COMERCIO ELECTRÓNICO

- ✓ ERP-Odoo trae consigo mejoras a gran escala en el comercio electrónico y permite implementar un comercio electrónico eficiente en las medianas y pequeñas empresas que antes no disponían de estas alternativas.
- ✓ Con ERP-Odoo a los consumidores les garantiza la compra en línea sin fisuras, desde asegurar un procesamiento de pedidos oportuno y preciso hasta proteger la seguridad e integridad de la información financiera y de otra índole de los clientes.
- ✓ El simple hecho de facilitar las ventas en línea sin problemas es sólo el punto de partida del comercio electrónico, viene con la funciones de gestión de medios sociales integrados incluyendo transacciones de sitios web, contactos telefónicos, marketing por correo electrónico, medios sociales y publicidad en buscadores, entre otros. Cada vez más, los consumidores contarán con una experiencia perfecta en todos los canales

Razón No. 7

MEJORA DE LAS RELACIONES CON PROVEEDORES Y SOCIOS

- ✓ ERP-Odoo, desempeña un papel central en el desencadenamiento de pedidos de los principales proveedores.
- ✓ Gracias a las funciones de captura de datos, también puede alertar a la dirección (y los proveedores) sobre actividades inusuales, como repentinas subidas de la demanda.
- ✓ Por su parte, los proveedores dependen de este tipo de información para poder gestionar mejor su propia cadena de suministro o procesos de producción.
- ✓ Los socios y empleados tendrán la información completa y oportuna al momento que la requieran en cualquier lugar del mundo.
- ✓ En el intercambio electrónico de datos (EDI), los proveedores, incluidos los mayoristas y distribuidores de tamaño medio, esperan poder utilizar algún tipo de EDI para permitir que sus sistemas back-end (es decir usando el mismo ERP-Odoo) se comuniquen eficazmente con y atender bien y oportunamente a sus clientes.
- ✓ Tiene muchas ventajas, es a menudo la herramienta que desbloquea ese potencial de crecimiento, impulsa al negocio a la etapa de activamente próspera y creciente; el ahorro de costos que se obtiene de este nuevo nivel de eficiencia significa que hay más dinero disponible para una mejor organización.

Razón No. 8

IMPULSA EL CRECIMIENTO Y EXPANSIÓN DE LA COMPAÑÍA

- ✓ Con ERP-Odoo se automatizan muchos procesos empresariales básicos y se libera tiempo y talento para buscar emprendimientos más rentables orientados al crecimiento estructural y económico del negocio.
- ✓ Realiza mejoras importantes en la comunicación entre empleados y departamentos; un negocio con múltiples ubicaciones, o con un equipo de técnicos en campo, lo usara para integrar funciones dispares y permitir a los empleados de una geografía diversa colaborar y aunar esfuerzos para realizar tareas conjuntas para un solo objetivo: ganar mas, vender mejor.
- ✓ Captura una amplia gama de datos; datos están entonces disponibles para el análisis, y conducen a la identificación de nuevas oportunidades para aumentar las ventas o ahorrar costos.
- ✓ Crea perfiles de clientes revelando sus hábitos de compra, facilita el marketing dirigido o campaña de ventas dirigida a segmentos de clientes, conduce a un rápido aumento en las ventas.
- ✓ También facilita la identificación y registro de nuevos clientes potenciales y relacionarlos como compradores en su primera vez.

Razón No. 9

SEGURIDADES MEJORADAS Y SERVICIOS EN LA NUBE

- ✓ La infraestructura virtual (Cloud) del ERP-Odoo, [respalda continua y automáticamente los datos](#), tiene recuperación de servicio autónomo ante caídas, garantiza Backups al momento que le soliciten.
- ✓ El servicio está configurado en servidores con [certificación anti violación](#) y cubre todos los aspectos de exigencia de servicio 24x7x365.
- ✓ En este mismo ambiente la [seguridad antivirus](#), o cualquier otro bloqueo esta garantizada con certificación de normas de estándares mundiales .
- ✓ Por lo tanto, las amenazas de violación de la seguridad tanto físicas (sustracción de servidores , daños, fallas) como robos de información delicada y vital, quedan fuera de las preocupaciones de los usuarios de ERP-Odoo
- ✓ Los ataques cibernéticos, las brechas de datos con sensibilidad expuesta para los Hackers, están cubiertas por la [arquitectura de seguridad](#) sobre la que se construyo el ERP-Odoo.
- ✓ Cubre la seguridades sobre empleados mal intencionados dejando el rastro auditable de cada paso dado en el sistema desde su cuenta, registrando su [trazabilidad](#) por eventos y con tiempos de uso.
- ✓ Incorpora la creación de perfiles con los filtros y seguridades de cuentas de usuario con mecanismos para el [control de accesos](#).

Razón No. 10

MOTIVA Y MEJORA LA EXPERIENCIA DE CADA EMPLEADO O COLABORADOR

- ✓ ERP-Odoo ofrece la experiencia del usuario, además de una interfaz bonita y amigable, características que ayudan a usuarios a su rápido aprendizaje y máximo aprovechamiento.
- ✓ Su interfaz esta construida con lo ultimo en estándares tecnológicos para negocios usando el internet
- ✓ Se adapta claramente a las generaciones laborales cambiantes que usan sus propios equipos de comunicación (Móviles, Tablet, Portátiles, etc.) en todo momento y en cada lugar.
- ✓ Hoy un empleado se intimida por la falta de automatización del lugar laboral, y esta seguro de ser sub utilizado y que su rendimiento no puede ser realmente medido.
- ✓ Si piensa crecer con su negocio, deben mantener un ojo en los esfuerzos de contratación, los empleados potenciales talentosos y calificados están siempre en la demanda. Y ellos, al igual que los clientes y proveedores de una empresa, vienen con sus propias expectativas.
- ✓ Los empleados nuevos y antiguos encuentran que ERP-Odoo como software de negocios es intuitivo y fácil de aprender; por malas experiencias anteriores, se resisten a los sistemas que son complejos y demandantes de tiempo en aprendizaje; contra esto, la mejor alternativa es el ERP-Odoo.